

企画・提案を成果につなげるために！

# プレゼンテーションでの「コツ」講座

日時	平成29年9月13日(水) 9:30~16:30	会場	もみじ銀行別館1階研修室 (広島市中区銀山町4番10号)
参加費	会員: 10,800円 一般: 16,200円 (昼食代、消費税等含む)	定員	30名
対象者	あらゆるビジネスパーソンの方		

## ●セミナーのねらいと効果

ビジネスパーソンにとって、プレゼンテーションでの話力は必須かつ重要な能力です。

どんなに良い企画案やサービス内容(=提案内容)であっても、相手の理解と納得を経て採用につなげなければ宝の持ち腐れになってしまいます。

本講座では、プレゼンテーションにおける話し方での6つの押さえどころをメインに使える技法を教示します。本講座終了後には、次の点を認識されると思います。

- ① プレゼンで最も大事なものは内容質
- ② プレゼンでの話法は簡単なもので十分である
- ③ 話法において一番大事なことは「相手のため」をワンセンテンスにまとめること  
加えて、本講座でのプレゼン技法の活用が、ビジネス活動でのプラスのスパイラルを生むものだとということを実感していただけるものと思います。

## セミナーカリキュラム

### 1. プレゼンテーションでの押さえどころ

- ① プレゼンテーションの基本
- ② プレゼンテーションでの心掛け  
【講義・ミニ実習】

### 2. 知らないで失敗する

#### プレゼンテーション技法

- ① 6つの押さえどころ
- ② 内容のまとめ方
- ③ 話の構成法
- ④ 説得効果の高め方
- ⑤ 質疑応答の仕方  
【講義・ミニ実習】

### 3. 実践！プレゼンテーション

- ① 実習  
・テーマは自由  
・スライドシートを作成  
・プレゼンテーション(2~4分)
- ② 講師による  
個別アドバイス及び 質疑応答

### 4. プレゼンテーションで大切なこと (まとめ)

講師：人財育成コンサルタント 田中 義樹 氏 (たなか よしき)



島根大学卒業後、旧郵政省に8年勤務、その後テレビ番組等の司会を約10年経験  
ビジネスパーソンの「自創・共創・楽創」の主要な手段であるビジネスでのしっかりとした対話法を  
教示することを専門分野として、「楽しんで、乗って、すぐに効果が実感できる」講演・研修を実践中

【専門分野】

共創の対話力強化研修  
折衝・交渉力強化研修

【著書】

「一番つかえるクレーム対応のやり方がわかる本」

「プレゼン・意見発表が別人のように上手くなる6つの押さえどころ」他