

《様々な業種で驚異的な実績を上げ続ける勝ち組み営業の成功事例に学べ！》

“最強の営業チーム”をつくる”成功メソッド”

日時	平成30年2月7日(水) 9:30~16:30	会場	もみじ銀行別館1階研修室 (広島市中区銀山町4番10号)
参加費	会員:10,800円 一般:16,200円 (昼食代、消費税等含む)	定員	30名
対象者	係長・課長・部長クラスの管理職及び営業担当者の方		

●セミナーのねらいと効果

- ー 営業部門を「変革」し大きく「飛躍」する「プロチーム」創りに挑戦せよ！ ー
究極の事前準備で必ず信頼！そこまでやるか！目標必達の秘訣！
最強営業リーダーの“部下を跳ねさせ、伸ばす！”驚きの「指導・育成」ノウハウ！
誰でも真似すればできる「付加価値提案」で勝ち抜く実践ナマ事例を公開します！

セミナーカリキュラム

1. 競争激化する時代でも

軽々と「目標を達成する極意」とは？！

ー “付加価値競争成功ストーリー” はこれだ！ー

- (1)なぜ「新規顧客開拓をうまく行う事が出来ないのか？！
- (2)「価格競争」脱皮！「価値競争」にて「成功体験」せよ！
- (3)“目標必達”へ「お役立ち提案営業成功方程式」はこれだ！

- ①究極の情報通！
- ②究極の聞き上手！
- ③究極のサプライズ提案
- ④究極のアフターフォロー！
- ⑤究極の信頼客化！紹介客化！

2. 必ず、「キーパーソン面談を実現」する秘訣・テクニック！

ー「業界」が違えば「攻め方」も変わる！ー **事例研究**

- (1)地域・業界名簿・期間限定・キーパーソン面談実践作戦！
- (2)人的ネットワーク・フル活用、キーパーソン紹介面談
成功への五縁作戦（血縁、地縁、学縁、社縁、交流会縁）

3. そこまでやるか！究極の「事前準備」と

「情報通」で初回面談にて信頼獲得！ **事例研究**

- (1)事前準備！お客様(川上・川下)を熟知する事から始めよ！
- (2)最新お土産情報でキーパーソンに強烈インパクト与えよ！
- (3)「NET 情報・オープン耳寄り情報・本当に知りたい
フィールド現場ナマ情報(ユーザーの声等)の掴み方！

4. 究極の競合差別化「付加価値提案」で勝利！

面談2回で新規受注！成功ナマ事例に学ぶ！

【そこまでやるか！の周到な事前準備！】 **事例研究**

＜お土産資料充実！初回面談で信頼勝ち取れ！＞

- (1)究極の「情報通！」・究極の「聞き上手！」
 - ①初回面談で信頼を掴む「最新情報・お土産資料」作成せよ！
 - ②「キーパーソンの信頼」を掴み「お役立ち提案書作成」に繋がる「課題・要望ヒアリング」を行え！

＜二回目面談時のサプライズ提案で受注獲得！＞

- (1)究極の「課題解決お役立ち提案」にて受注獲得せよ！
 - ①ニーズにピッタリの「お役立ち提案書」を作成せよ！
 - ②強烈な印象づけ！「裏付け資料」が商談を成約に導く！
 - ③力強い「お役立ち提案」がキーパーソンを納得させた！
- (2)究極の「アフターフォロー」でファン客化せよ！

5. 初回面談で“必ずキーパーソン信頼”獲得！ 現役トップ営業マン・リーダーの受注獲得 成功ナマ事例に学べ！ **事例研究**

- (1)お役立ち情報提供により驚異的スピードで、
次々と大手企業開拓に成功！（製造業A社）
- (2)エンドユーザー支援による差異化提案で、圧倒的シェアを獲得！
(サービス業B社)
- (3)課題解決トータル提案にて、新規受注を獲得！
(製造業C社)
- (4)キーパーソンから信頼を獲得し、次々と紹介受注！
(サービス業D社)
- (5)価格競争回避への斬新な「付加価値提案」で、次々と受注獲得！
(販売業E社)

6. 『信頼客化！』継続受注に不可欠な事後活動はこれだ！ **事例研究**

- (1)面談即日、心に残る御礼状・御礼メールを出せよ！
- (2)受注後の定期訪問やお役立ち情報提供を欠かすな！
- (3)「お客様をご紹介戴くパートナー関係」を構築せよ！

7. 「付加価値提案で競争に勝ち続ける！」 プロ営業を目指せ！ **事例研究**

- (1)今から、付加価値提案で勝ち抜く、
正しい「お役立ち提案営業成功ストーリー」を理解し、実践せよ！
- (2)成功体験への「燃える5訓」を胸に刻み込め！！

講師：ヒューマン・クリエイティブ・コンサルティング 所長



経営コンサルタント 山口 真一 氏 (やまぐち しんいち)

昭和56年、慶応義塾大学卒業マーケティング専攻。

本田技術研究所の販社及びIBMの日本販社にて、トップ営業マン・営業マネジャーとして活躍後、
住友ビジネスコンサルティング(株)(現日本総研)に従事。

平成6年、ヒューマン・クリエイティブ・コンサルティングを設立。

多くの企業を次々とV字型成長企業に変貌させ今日に至る。

即実践に使える具体的な最新ナマ事例が満載のセミナーが大変好評の注目実力派コンサルタント。