

タフネゴシエーション研修

～難易度の高い交渉での合意形成プロセスについて～



開催日時

2025年

7月18日(金) 13:30～16:30

ワイエムプレミアムビジネスクラブ会員様は

5名まで **参加費無料** です。

(6名以上から1名ごと税込11,000円)

対象者

- 営業担当者など交渉する機会の多い方
- 交渉技術を身に付けて、「**お願い営業**」や「**値下げ営業**」を脱却したい方

会場

ZOOMを使った**オンライン研修**です。

内容

マーケット環境が目まぐるしく変化する中で相手からの要望も多岐にわたり、難易度の高い交渉が求められます。双方にとって納得のいく合意点をいかに見出すことができるか、そのプロセスの習得を目指します。この研修を通してビジネスの考え方、論理的思考力、プレゼンテーションの考え方を身につけて頂きます。

講師紹介



●講師プロフィール

立命館大学経済学部卒業後、アメリカンエクスプレスに入社。加盟店営業（特に新規獲得）に従事。長野オリンピック、沖縄サミット等のプロジェクトに参加。日本国内およびマイクロネシア地域の営業及びマネジメントを10年間行う。3年連続で営業成績トップ10に入り、社長賞を受賞。退職後英国University of HullにてMBA（経営学修士）を取得、現在コンサルタントとして大企業向けの研修や中小企業向け講演・コンサルティングを行っている。

●講師紹介

一番化戦略研究所 株式会社
代表取締役

高田 稔 (たかだみのる) 氏

●専門分野

- 売り込まない営業力強化セミナー
- 新規開拓営業力強化セミナー
- 一番化戦略による売上アップ研修
～マーケットの視点で新たな売上を創り出す～
- 自社の強みを発掘して、すき間市場で一番になる
- 戦略マーケティングを通して市場に商品を浸透させる など

ワイエムコンサルティング 株式会社
ワイエムプレミアムビジネスクラブ 運営事務局
〒750-0025
下関市竹崎町4丁目7番24号
エストラスト下関センタービル8階

お問合せ先
(受付時間/月曜日～金曜日 8:30-17:30)
TEL: **083-250-6411**

ワイエムコンサルティング

検索

<https://www.ymcs.co.jp>

タフネゴシエーション研修

～難易度の高い交渉での合意形成プロセスについて～

研修内容 ※実際の研修と一部異なる場合がございます

1. タフネゴシエーションを身につける狙いとは
2. ネゴシエーションを行う上で最低限身につけるべきこととは
3. ビジネスの原理原則を身につける
4. ロジカルシンキングを身につける
5. プレゼンテーションスキルを身につける

お申込み方法

弊社ホームページからのWeb申込みとなります。

ワイエムコンサルティング

検索

<https://www.ymcs.co.jp>

▶ **研修申込みフォームはこちら**
<https://www.ymcs.co.jp/form/entry.php>



申込み画面

研修・セミナー参加申込フォーム

- ①お申込み受付後、事前に受講票・テキスト・請求書などを申込責任者の方にお送りいたします。
 - ②お申込みをキャンセルされる場合は、開催日の2営業日前までにお申し出ください。
 - ③開催日当日のキャンセルについては、参加費を返金できませんのであらかじめご了承ください。
- *お申込みにあたり取得した個人情報は、当社の個人情報保護方針に基づき、安全管理の徹底に努めたくため、参加者の確認・受講票の発送などセミナー・研修に関する対応のために利用いたします。

研修・セミナー名

新入社員研修 A_【オンライン型 1日コース】_4月4日(火)開催

表示された選択肢の中からご希望の研修名をお選びください

貴社名 *

(例) ワイエムコンサルティング株式会社

郵便番号

(例) 733-0864

住所

お問合せ先

YMPREMIUM
BUSINESS CLUB
YM CONSULTING CORPORATION

ワイエムコンサルティング株式会社
ワイエムプレミアムビジネスクラブ運営事務局
TEL : 083-250-6411

▼オフィス・外出先・自宅 どこからでも受講できるオンライン研修
▼双方向参加型のグループワークやディスカッションで学習効果アップ
▼経験豊富な講師陣が疑問・質問にリアルタイムで対応